



Ipsen International ist Weltmarktführer in der Produktion von Wärmebehandlungsanlagen. Über 25.000 Ipsen-Anlagen weltweit stehen in Unternehmen der Automobil-, Luftfahrt- und Raumfahrtindustrie, des Werkzeug- und Maschinenbaus, bei Herstellern medizinischer Instrumente sowie bei Härtereidienstleistern. Produktionsstätten in Europa, Amerika und in Asien machen die Ipsen-Gruppe zu einem Global Player.

Neben der Technik und unseren Kunden stehen unsere Mitarbeiter/innen im Mittelpunkt. Zur Umsetzung unserer Wachstumsziele wollen wir uns verstärken. Wir suchen Sie im Bereich After-Sales als

Sales Manager (m/w/d) – Bayern, Baden-Württemberg, A, CH

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Vertriebsaktivitäten im Verkaufsgebiet sowie deren kontinuierliche Weiterentwicklung
- Umsatz- und Budgetverantwortung
- Wahrnehmen von Kundenterminen zur Bedarfsermittlung, Angebotsklärung, Verhandlung
- Technische und kaufmännische Beratung der Kunden
- Ganzheitliche Kundenbetreuung von Erstgesprächen über Vertragsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- Angebotsverfolgung, Vertriebsdokumentation sowie Datenpflege im CRM-System
- Teilnahme an Fachmessen und Fachveranstaltungen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, BWL oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb in einer vergleichbaren Position
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohe Technikaffinität
- Reisebereitschaft
- Fundierte Kenntnisse in MS-Office

Unser Angebot

- Leistungsgerechte Vergütung inkl. Bonus
- PKW
- Betriebliche Altersversorgung
- Fahrradleasing
- Flexible Arbeitszeiten mit Gleitzeit
- Mobile Arbeit
- Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Umfassende Einarbeitung in unsere speziellen Technologien
- Eigenverantwortlicher Arbeitsplatz in einem internationalen Umfeld

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wenn Sie sich mit dem aufgeführten Tätigkeitsfeld identifizieren und in einem zukunftsorientierten Unternehmen arbeiten möchten, dann freuen wir uns über die Zusendung Ihrer aussagefähigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen, gerne per E-Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.